

Reibungslos zum Erfolg.

Key Account Manager Schmierstoffe (m/w/d)

Wir stehen seit der Gründung im Jahre 1930 für den gemeinsamen Erfolg mit unseren Kunden und Partnern durch den Einsatz von Schmier- und Betriebsstoffen in Bayern sowie gesamt Süddeutschland. Von der Auswahl unseres Produktportfolios bis zur Beratung stehen die Bedürfnisse, die Ziele und die Zufriedenheit unserer Kunden immer im Mittelpunkt.

Ihre spannenden Aufgaben:

- Key-Account-Vertrieb von Schmierstoffen, Betriebsmitteln und Öltechnik an Groß- und Industriekunden, im nationalen Vertrieb und strategischen Accounts.
- Akquise neuer Kooperations- und Vertriebspartner sowie Direktvertrieb von Dienstleistungspaketen
- Marktbeobachtung, Ausarbeitung und Umsetzung von Vertriebsaktivitäten
- Generierung einer möglichst guten Kundenbeziehung
- Reklamationsbearbeitung
- Beachtung gesetzlicher Vorschriften (z.B. Arbeitssicherheit, Ladungssicherheit, Gefahrstoffverordnung)
- Zuverlässige Anwendung und Sicherstellung der Anwendungen von IT-Systemen (CRM, MS-Office, usw.)
- Dozenten- und Referententätigkeiten sowie Teilnahme und Durchführung von regionalen/zentralen Veranstaltungen, Tagungen, Besprechungen und Messen.

Das bringen Sie mit:

- Kaufmännische bzw. technische Ausbildung mit Fach-/Betriebswirt oder Meister/Techniker oder vergleichbare Ausbildung
- Technisches Verständnis sowie gute Schmierstoffkenntnisse
- Hervorragende Vertriebskenntnisse und erfolgreiche Vertriebs Erfahrung
- Verkäufliches Talent und die Fähigkeit zu begeistern
- Gute Umgangsformen sowie service- und zielorientiertes Auftreten
- Fundierte EDV-Kenntnisse
- 3 - 5 Jahre Berufs- und Außendienst Erfahrung
- Starke Reisebereitschaft, mit Bereitschaft zu übernachten
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift, idealerweise eine weitere Fremdsprache

In Ihrem Job voller Möglichkeiten bieten wir Ihnen:

- Eine Top-Einarbeitung in einem klasse Team
- Einen Firmenwagen, den Sie auch privat vollumfänglich nutzen können
- Eine attraktive Vergütung
- Einen starken kollegialen Zusammenhalt
- Ein flexibles und modernes Arbeitsumfeld mit Mobilem Arbeiten
- Vielfältige Gestaltungsmöglichkeiten und Raum zum selbständigen Arbeiten
- Einen umfassenden Gesundheitsschutz
- Umfangreiches Seminarprogramm bietet jedem Mitarbeiter die Möglichkeit zur Weiterbildung
- JobRad

Das klingt nach einer spannenden Aufgabe für Sie? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und möglichen Eintrittsdatum an info@diermeier-energie.de. Wir freuen uns darauf. Bei weiteren Fragen ist Frau Lena Kohlhäufel gerne für Sie da: (0 94 21) 5500-23

